

# 企业带动保质量 果农增收不用愁

李进 舒捷 本报记者 杨磊



临近春节,也是苹果集中销售旺季,洛川县紧抓有利时机,采取政企联动、线上线下等多举措销售模式,促进洛川苹果火热销售。

“咱这个苹果上面带‘福’字,适合过节送礼,不仅有‘福’字还有‘寿’字和‘囍’字,您想要什么字可以联系我们……”1月8日一大早,记者走进陕西顶端果业科技有限公司,车间内生产线上的

工人们正麻利地进行分拣、包装,一颗颗分选过的商品果被装入精美的苹果箱,很快将会通过快递运往全国各地;生产线周边随处可见主播面对手机侃侃而谈,推广销售洛川苹果。

该公司是洛川县本土苹果营销企业,也是陕西省苹果电商龙头企业,主要立足于在线上各大平台推广销售洛川苹果。目前,

公司在全网开设了40多家店铺,通过专业的直播团队进行运营,苹果销售形势喜人。

“元旦刚过,我们的车间每天都是忙碌的景象,因为现在正好赶上了销售旺季。我们每天销售的量大概在5000箱到6000箱,并且所有的苹果都是来自我们自有的2万亩苹果基地。”电商销售主管赵锋锋介绍。

销量火热的同时也为周边村民提供了不少就业岗位,附近村民利用农闲纷纷前来打工。“我家有5亩果园,经过陕西顶端果业科技有限公司一条龙服务,专家指导,果子品质提高了,能卖10万多元。我平时农忙时在家里帮忙,

农闲时候在这里打工上班,还能收入3万多元。”凤栖街道芦白村村民邵小英高兴地说。

与此同时,在洛川延刚经贸果业公司的生产车间也是一派繁忙景象。几十名工人有条不紊地在分选线上忙碌着。为保证苹果口感纯正,延伸苹果产业链条,延刚果业还在洛川县菩提镇组建了洛川民丰专业合作社,通过合作社引导为加入基地的果农提供保姆式、一站式服务,不仅解决了果农技术水平参差不齐、抵御市场风险能力弱等问题,也让基地苹果品质的提高了。

“我们通过‘企业+合作社+社员+基地’的模式,为社员提供了

低价物资减少农户生产成本。同时公司还以每斤高于市场价2毛钱来收购社员苹果,而且苹果入库后生产线可以为农户提供务工岗位,每年可为群众增收90余万元。”洛川延刚经贸果业有限责任公司副总经理赵小奇说。

近年来,洛川县探索形成了“订单生产+定价收购+全网销售”等联农带农新模式。加大农技帮扶示范指导力度,目前全县装备有4.0以上智能选果线38条,每小时选果能力达300吨,全县90.3%的果农户收入在10万元以上,群众在苹果产业发展中受益深、获益多、收益稳。

为确保春节期间全镇群众“舌尖上的安全”,使全镇人民过上一个喜气洋洋的农产品安全年,1月15日,商洛市商州区北宽坪镇农产品质量安全监管站对辖区内食用菌种植大户开展农产品质量安全检测,确保辖区农产品质量安全。

彭建文 记者 靳天龙 摄



兴平市东城街道时下村加工挂面的黄金季。尤其是春节前,更是家家户户做挂面最忙的时候。此时的时下村,处处都是浓浓的面香。

1月9日,走进时下村,村民家门口晾晒的挂面如瀑布般挂在3米多高的架子上,洁白、光滑、细若银丝,阳光下,十分壮观。

张晓江今年40出头,是村里较年轻的挂面手艺人。他告诉记者,做手工空心挂面非常辛苦,要经过和面、揉面、盘条、开面、挂面、晾面、收面、切面等10多道工序,历时近30个小时才可完成。

“早上两三点起来,晌午是最忙的时候,揉面、挂面、开面,而一年最忙的时候是冬季。春节前,一天最多挂100多斤,少的就是70斤至80斤。销售不用愁,一天能挣三四百元,顾客一般会提前预订。因为咱们时下挂面比较出名,年前挂面能挂8000斤到9000斤,年前就销售完了。”张晓江说。

据了解,时下村手工空心挂面已形成了一定的规模,全村目前共有110户群众在制作挂面,每天挂面的生产量在5000公斤左右,难以满足市场需求。为此,时下村成立了时下村股份经济合作社,把原来的村委会改造成现代化手工挂面包装车间、库房、产品展销厅。村上采用“党支部+合作社+农户”的运营模式,将群众分散经营转化为集体联合经营。

兴平市东城街道股份经济合作联合社理事周培源告诉记者:“2021年,我们成立了合作社,村民以挂面入股,合作社制定了统一的生产、包装、销售标准,时下手工挂面不断走向规模化、专业化、标准化,改变了过去村民‘单打独斗’的局面。目前我们正申请品牌,未来想走品牌化发展道路,让时下挂面走得更远。”

## 挂面飘香生产忙

张媛 王楠 本报记者 黄河

## 我省22个水果产品荣登2023年第三批全国名特优新农产品名录

本报讯(记者 黄敏)1月15日,省果业中心传来消息,据农业农村部农产品质量安全中心日前公告,经县级名特优新农产品产业主管部门申请,地市级、省级农业农村部门农产品质量安全与优质化业务技术

工作机构审核,农业农村部农产品质量安全中心组织专家技术评审,确认608个产品符合《全国名特优新农产品名录收集登录规范》要求,拟纳入“全国名特优新农产品”名录。其中,我省临潼鲜桃等22个水果产品

入选。近年来,我省把特色果业提质发展作为全面推进乡村振兴的重要抓手,着力提升优质果品知名度和特色品牌含金量,加快推动三产融合发展,已形成一批在全国有分量的果业产业和

特色品牌。截至目前,全省园林水果面积达1700余万亩,产量1800余万吨。其中,渭北陕北苹果产业带的苹果产量占全国四分之一;秦岭南北猕猴桃产业带的面积、产量占全国的三分之一。

## 田间“把脉开方” 果园“传经送宝”

本报记者 张恒



1月10日,在三原县新兴镇和平村东段组果农蒲红娟的苹果园里,“土专家”郝卫栓正在指导她对苹果树进行冬剪。

“这是病虫枝,先要剪去,再锯掉树头南边大枝和树下北边大枝,然后剪去直立徒长枝和太密集的果枝,这样果树才能长出优质的果品和好的果形。”蒲红娟一边操作一边对记者说,“郝卫栓是我的老师,

他喜欢钻研新技术,然后再教给我们。我家苹果有好收入离不开郝老师的相助。”

据了解,蒲红娟2023年种植苹果园18亩,大多是早中熟苹果,而她的早熟苹果卖到9.8元每公斤,年收入18万元左右。

今年54岁的郝卫栓是新兴镇南社村村民,种植果树32年,是三原丰原红果蔬菜专业合作社理事长。田间地

头有他指导果树冬剪的身影,流动课堂有他送教下乡的足迹。在周边果农的眼中,他是“乡土专家”,更是值得信任的良师益友。

“从学校回来,我本想外出打工,可是又放不下父亲一个人在家,于是我就把希望寄托在土地上。刚开始种植苹果,因为不懂技术,导致苹果摘袋不上色,每斤卖1元都没人要。同样是种植果树,一年下来,我的收入无法跟别人比。”郝卫栓说。于是,郝卫栓开始订阅各类果树相关的报刊杂志。同时,他还向身边果树种植效益好的果农请教,虚心跟身边老师学习。

“经过学习,我懂得科学

施肥。现在,我已经开始探索中医农业在苹果树上的应用。”郝卫栓说,“吃过没经验缺技术的亏,我心甘情愿分享我学到的知识。”

从2017年成立合作社到现在,合作社成员从11户到620户,苹果园从7亩到2900亩。由30余人组成的合作社技术服务队,给周边的果农及时送去科技“及时雨”。从普通农民到优秀职业农民、到特聘农技员,再到三原农民田间学校校长,郝卫栓坚持学习和实践,这个乡土能人的名气和影响力也越来越大。他在中央农广校抖音平台讲苹果树管理课,在线观看人数最多达34万人(次)。

## 宁强县阳平关镇

### 狠抓产业促振兴

本报讯(通讯员 边清学)1月15日,笔者获悉,2023年,宁强县阳平关镇紧扣特色菌园、精品果园、道地药园、放心菜园和畜禽养殖基地,因地制宜,因势利导,推动产业联动抱团发展,助力乡村全面振兴。

据了解,为推动经济稳步增长,阳平关镇不断优化产业布局,积极发展食用菌330万袋、特色时令水果515亩、中药材5590亩、蔬菜3800亩、烤烟320亩,生猪存栏1.75万头、牛羊存栏8277头。同时,新建大长沟金银花采摘园100亩;先后投资160万元完成张家河百亩樱桃园扩建、袋料食用菌发展项目,建成清河村走马岭现代综合养殖产业园,投放仔鸡1万只,肉牛50头。