

# 产业“牛”起来 日子有奔头

崔海飞 本报记者 靳天龙 文/图

“牛肉营养价值高、脂肪含量低、市场销路好，与养殖鸡、鸭相比，养牛的饲料成本低、利润高、风险小。牛粪经过处理后，用到茶叶基地里，这也算是循环经济吧。”8月3日，商南县过风楼镇双垣村祥瑞景明牲畜养殖专业合作社负责人范良堂笑着说。

盛夏时节，走进双垣村祥瑞景明牲畜养殖专业合作社，只见合作社负责人范良堂将草料投放在一个个标准的牛栏外，一头头牛探出脑袋悠闲地吃饲料。

范良堂说：“每天早上5点多起床铡草配料，7点之前要喂完牛，然后把它们赶到牛棚后面山坡的平地上，让它们自由活动。这时，我们就开始清理牛棚，保证牛棚干净，以减少肉牛生病风险。”

几年前，当过兵的范良堂退役后一直在南方务工，积攒了一定资金后，经过多方考察，他发现养牛行情不错，便和朋友合伙在咸阳建起了养牛场。随着规模不断扩大，范良堂萌

发了回家发展养殖业的想法。由于双垣村交通便利、山清水秀，加之得天独厚的天气、水源等条件，非常适合养牛。2022年9月，他从咸阳运回100多头母牛，开始从事养殖业。

开始养殖的道路并不顺畅。运回来的母牛，因为“水土不服”，不但长膘，还上吐下泻，这可急坏了范良堂夫妇。为了尽快解决难题，他们按照兽医开出的处方拌料、打针、观察情况。他们还先后多次去咸阳市肉牛养殖基地请教，并带回几袋泥土，用水和一下喂牛，让这些母牛很快适应了双垣村的水土。

提起养牛，范良堂有辛酸也有开心。“养牛是个精细活，每个环节都不能疏忽，尤其是冬天母牛下犊的时候，特别要注意，因为温差特别大，稍不注意，就会有损失。所以，我特意建有‘预产房’。去年冬天的一天晚上，母牛下犊，我整夜守在牛棚里，生怕有闪失。看着牛犊顺利出生，之后健康康地成长，感觉一

切付出都是值得的。”范良堂说。

目前，该合作社养殖的优质肉牛存栏量120多头，主要以母牛为主，属于自繁自养稳定扩大种群模式。通过科学管理，预计到今年年底，合作社存栏量将达200头。合作社以优良的品种、合理的价格、良好的信誉，已经与一公司达成协议，作为其优质牛肉供应商。

“我有一个想法，就是‘借犊还牛’，将小牛借给身边的村民养殖，等牛长大后，我再出高价从村民手里把牛买回来，以自己的绵薄之力降低村民的养殖成本，使村民既没有养殖风险，还能从中获得利益。同时，我也准备扩大养殖规模，引进一批公牛养殖，从而打造公牛出售、母牛繁殖的循环经济体系，带动更多村民参与发展养殖产业，让村民生活都‘牛’起来，在振兴路上奔起来。”谈到未来的规划时，范良堂说。



范良堂开着撒料车给牛喂饲料。

## 『能给村民服务，我感到很荣幸』

本报记者 张恒 文/图



周天娇在大棚里查看冬枣长势。

8月7日，在大荔县两宜镇周家寨村村委会，“90后”村党支部书记周天娇正在忙着村里的事务。在周家寨村，田间地头处处都能看见她忙碌的身影。自从当选为村支书，周天娇就俯下身子，致力于带领村民增收致富。

1992年出生的周天娇，原本是有在大城市工作的机会。2013年毕业时，周天娇成功应聘于厦门一家航空公司，即将在城市开启新生活。然而，父亲一个电话召唤，让她陷入纠结：是回家离父母近些，还是在大城市工作？最终，周天娇选择回家乡。

2018年，周天娇竞选周家寨村党支部书记，成为全县当年最年轻的女大学生村干部。“起初，我没有任何基层工作经验，和群众打交道很难。但遇到问题，我会努力去解决。”周天娇说，“怀着真诚的心，把群众的事情当自己家里的事情，大小事情都努力，力求一个好结果。此外，村上好多老党员和群众是看着我长大的，他们对我很关照。渐渐地，大家开始接受我这样一个女娃做村里的‘当家人’。”

为了群众能享受到相应补贴，周天娇把所有惠民补贴政策吃透、摸清，比如大病救助、小麦玉米补贴、农机补贴等，她利用微信群、村上喇叭等方式宣传，有时还一家一户上门宣传，入户排查。

“娃年轻、能干，很有思

想，刚上任就常常带领党员义务打扫村上的卫生。村上党员多，娃一招呼，大家都是随叫随到。这样，既让村子变得整洁，也让娃的威信立了起来。”今年67岁的老支书周红运说，“星期五的党课教育，村里的老党员会把村上收集的村民建议拿来讨论，娃能把群众的意见建议听进去，而且及时落实，这样就把一些矛盾解决在萌芽中。”

“周书记人好，有事找她，准能解决问题。现在，靠着冬枣和葡萄，我每年收入是10万元至20万元。”对于周天娇，村上的产业带头人惠红卫很认可。

“周书记是个好干部，她带领大家建了冬枣大棚，建成了冬枣产业园区，让村民走上增收致富路。我在园区有6座大棚种植冬枣，每年的收益都在30余万元。”提起周天娇，村民周中昌竖起大拇指。

在日复一日的工作中，周天娇逐渐意识到产业发展和人才引进的重要性。她说：“要借助得天独厚的优势发展大荔冬枣等产业，不断提高村集体收入，才能带领村民走得远。”

“选择是没有退路的，努力去做好才会觉得值得。虽然在村上工作压力大，也比较劳累，但我觉得能给村民服务，为乡亲们的好日子添砖加瓦，我感觉到很荣幸。”周天娇说。

## “薯”光照亮致富路

贾寰 本报记者 杨磊

今年7月，地处黄河岸边一位种红薯的陕北汉子获得了全国农业农村劳动模范荣誉称号，他就是延长火焰山红薯辣椒农民专业合作社理事长冯毅。

冯毅曾经是一名门窗加工工人，一干就是十几年。后来，他成立了一家门窗加工公司，生活越来越好，但他始终有一件心事。“这些年的经历让我体会到生活的不容易，看着村里人在外打工，每年回不了几次家，也挣不了多少钱，我就觉得自己不能安于现状，一定要回家创业，带领乡亲们共同致富。”2010年，冯毅回到延长县罗子山镇下鲁村，开始了自己的创业路。

创业需要找准项目。每天晚上，趁乡亲们收工回家，冯毅就拿出记事本，挨家挨户地走访，了解每户的家庭状况、生活来源和今后打算。通过走访，冯毅了解到几乎家家户户都种植红薯。家乡红薯味道特别，这得益于当地独特的自然地理环境。“村民种的红薯都是老品种，黑护土更适合这种红薯生长，当地红薯口感就是独特。”冯毅说。就这样，以种植红薯为主的合作社成立了，刚开始基地建立在火焰山村。同年，村上还举办了首届红薯辣椒民俗文化节。

2014年，因地理条件原因，冯毅在下鲁村建立了新的红薯种植基地。冯毅

始终没有闲下来，一直奔赴山东、河北、郑州、上海等地学习考察，取长补短，研究红薯种植技术，寻找市场销路。结合当地农民生产习惯，合作社研发出了两项专利，分别是红薯苗种植一体装置和简易挖红薯装置，包装、打造“火李湾”品牌，通过网店和实体店进行线上线下销售。如今，合作社已经发展成为集生产、贮藏、包装、运销于一体的专业合作社。

据了解，延长火焰山红薯辣椒农民专业合作社依托“合作社+农户”模式，为农户提供优质红薯苗，实行种植管理到户，不断打造、包装品牌“火李湾”，在生产、包装、价格、销售等环节实行统一，极大地提高合作社、社员以及农户抵御灾害和市场风险的能力，经济收入得到有效保障。同时，在世界银行项目的支持下，红薯产业链已经基本形成，种植、储存、销售、包装、运输等环节衔接有序。合作社建设完成6座育苗大棚和1座储存库，红薯种植需要的各类农机具也在项目支持下不断完善。合作社繁育的红薯苗不仅能满足周边种植户用苗需求，还开辟了对外销售渠道，让火焰山“火李湾”红薯走出去。

2021年，火焰山红薯辣椒专业合作社还建成了红薯冷藏库，红薯产业规模发展势头强劲，种植面积达1400余亩，产品受到广大消费者的喜爱。而在合作社的带动下，全县各个乡镇依托自身产业布局，也发展起了红薯产业，可以说红薯产业已成为当地群众增收的一条重要途径。

冯毅与社员共同努力，锐意进取，敢于拼搏，如今，合作社红薯的年销量在1000余吨，每户社员通过红薯年收入1万元左右。农户们乐了，冯毅的信心更足了。



冯毅给客户展示当地老品种红薯。(资料图)